

Futur**actif**

La reconversion qui a de l'ambition

A photograph of three business professionals in a meeting. A man with a beard and glasses is on the left, a woman is in the center, and another woman is on the right. They are all dressed in business attire. The background is a blurred office setting with large windows. A vertical white line is positioned above the woman in the center.

Formation : Création d'entreprise

OSEZ CRÉER L'ENTREPRISE QUI VOUS RESSEMBLE.

www.futuractif.fr

Modules du Programme

Module 1 – De l'idée au projet

Passer d'une envie à une idée structurée

Module 2 – Les statuts juridiques

Comprendre les formes juridiques possibles

Module 3 – La TVA

Maîtriser les bases de la TVA

Module 4 – Partie financière

Élaborer une stratégie financière

Module 5 – Facturation

Facturer en conformité avec la réglementation 2026

Module 6 – Plan marketing

Construire un plan marketing solide

Module 7 – Étude de marché

Connaitre son marché et sa concurrence

Module 8 – Avatar client

Cibler efficacement

Module 9 – Organisation

Structurer ses processus d'arrivée/départ

Module 10 – Présenter son entreprise

Se présenter avec impact

Module 11 – Business Plan

Formaliser son projet





Module 1

DE L'IDÉE AU PROJET

Objectif :

Passer d'une envie à une idée structurée

- Bienvenue
- Workbook personnel
- De l'idée au projet
- Les aides et financements
- Exonérations en Outre-Mer
- Recherche de subventions et d'aides
- La méthode SMART
- Les 5 clés pour trouver la bonne idée
- Définir sa mission

Module 2

LES STATUTS JURIDIQUES

Objectif :

Comprendre les formes juridiques possibles

- Panorama des statuts
- Auto-entreprise
- La Retraite en auto entreprise
- Ajouter une activité en AE
- EURL et SARL
- SASU et SAS
- Simulateur URSSAF
- Guichet Unique
- Régime fiscal (vidéo CCI)

Module 3

LA TVA

Objectif :

Maîtriser les bases de la TVA

- **Formation de 30 minutes** : tout comprendre de la TVA





Module 4

PARTIE FINANCIÈRE

Objectif :

Élaborer une stratégie financière

- Introduction au prévisionnel
- Calcul du CA prévisionnel
- Tableau de bord
- Objectifs de revenus et tarifs
- BFR
- Principes comptables
- **Bonus** : compte bancaire pro

Module 6

PLAN MARKETING

Objectif :

Construire un plan marketing solide

- Étude de cas (conciergerie)
- Mon site internet
- Mentions légales
- Étude de marché
- Marketing Mix
- SWOT

Module 5

FACTURER EN CONFORMITÉ AVEC LA RÈGLEMENTATION 2026

Objectif :

Élaborer une stratégie financière

- Comment facturer
- Les outils de facturation
- QCM d'évaluation

Module 7

ÉTUDE DE MARCHÉ

Objectif :

Connaitre son marché et sa concurrence

- Business model
- Concurrents
- Veille concurrentielle



Module 8

AVATAR CLIENT

Objectif :

Cibler efficacement

- Réussir son avatar client

Module 9

ORGANISATION

Objectif :

S'entourer efficacement

- Composer son équipe
- Le recrutement

Module 10

PRÉSENTER SON ENTREPRISE

Objectif :

Se présenter avec impact

- Présentation
- Pitch
- Apport de l'IA

Module 11

BUSINESS PLAN

Objectif :

Formaliser son projet

- Qu'est-ce qu'un business plan ?

**NOUS AVONS UN PACK DE
FORMATION ÉLIGIBLE CPF
INCLUANT**

"création d'entreprise"
+ RS6702 +
"Digital nomad"

Évaluation de fin de formation

Objectif :

Valider les acquis de la formation